Mitarbeiter Sales

(all genders)



Ein Job im PROFI-FUSSBALL:

für viele ein Traum, der bei uns Wirklichkeit werden kann.

Bei Eintracht Braunschweig hast Du die Chance, Teil des blau-gelben Löwenrudels zu werden und aktiv hinter den Kulissen mitzuwirken. Unser Verein steht nicht nur für sportlichen Ehrgeiz, sondern vor allem für Zusammenhalt, Leidenschaft und Stärke – auf und neben dem Platz. Genau diese Werte leben wir auch im täglichen Miteinander und im direkten Kontakt mit unseren Fans.

Wo wir Dich brauchen:

Als Teil unseres Vertriebsteams gewinnst Du neue Partner, entwickelst bestehende Kooperationen weiter und vermarktest unser vielfältiges Rechteportfolio. Dabei begleitest Du den gesamten Vertriebsprozess, repräsentierst Eintracht Braunschweig bei Veranstaltungen und bringst Deine Ideen in die Weiterentwicklung unserer Vermarktungseinheit ein.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir **Dich in Vollzeit (40 Std./Woche).**

Das sind Deine AUFGABEN:

- Aktive Vermarktung des umfassenden Rechteportfolios mit Schwerpunkt auf Business-Dauerkarten sowie regionalen, digitalen und nationalen Werberechten für Neukunden
- Betreuung bestehender Partnerschaften in enger Abstimmung mit den Kollegen und Kolleginnen im Bereich Partnermanagement sowie Identifikation von Upselling-Potenzialen innerhalb der Partnerstruktur
- Eigenständige Steuerung des gesamten Verkaufsprozesses – von der Kontaktrecherche über die Akquise bis zum Vertragsabschluss – einschließlich einer partnerschaftlichen Beratung auf Augenhöhe
- Erstellung individueller Verkaufspräsentationen und Angebote
- Sorgfältige Pflege der hauseigenen Vertriebsdatenbank
- Repräsentation von Eintracht Braunschweig an Heimspieltagen sowie auf Business- und Netzwerkveranstaltungen im Braunschweiger Land
- Eigenständige Durchführung von Marktanalysen und Wettbewerbsbeobachtungen
- Unterstützung der Abteilungsleitung bei der strategischen Weiterentwicklung des Fachbereichs

Das zeichnet DICH aus:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Sport, Wirtschaft, Marketing oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Mindestens zwei Jahre relevante Vertriebserfahrung, vorzugsweise im Umfeld eines Profisportvereins
- Ausgeprägte Vertriebsaffinität sowie Freude an der aktiven Ansprache potenzieller Kunden
- Begeisterungsfähigkeit, hohe Qualitätsansprüche an die eigene Arbeit und eine professionelle Kommunikation
- Ausgeprägte Teamfähigkeit
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute bis sehr gute Englischkenntnisse
- Hohe Belastbarkeit, Zuverlässigkeit und eine selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Flexibilität, Dynamik und Bereitschaft, auch an Spieltagen tatkräftig mitzuwirken
- Führerschein der Klasse B

Deine VORTEILE bei uns:

- Arbeiten in einem hoch **emotionalen** und **spannenden** Umfeld
- Einblicke in den **Profifußball** und die Möglichkeit, die Marke Eintracht Braunschweig aktiv mitzugestalten
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit Raum für **Eigeninitiative**
- Ein attraktives Arbeitsumfeld in einem **traditionsreichen Fußballverein**
- **Zuschuss zum Mittagessen** in unserem Stadionrestaurant „Wahre Liebe“
- Verschiedene **Mitarbeiterangebote**, z. B. Vereinsmitgliedschaft, kostenfreie Getränke in der Geschäftsstelle, E-Bike-Leasing, Teilnahme am Vorteilsprogramm **„Corporate Benefits“** sowie **zwei Dauerkarten** für das EINTRACHT-STADION
- Kostenlose **Firmenparkplätze**
- Betriebliche **Altersvorsorge**

Du fühlst Dich angesprochen?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Motivationsschreiben, Lebenslauf und relevanten Zeugnissen per E-Mail an:

bewerbung@eintracht.com

Wenn Du Fragen zu der Stelle, Deiner Bewerbung oder zu uns als Arbeitgeber hast, melde Dich gerne bei mir:

Carina Fisch
Personal
carina.fisch@eintracht.com

Werde Teil des Teams: **Wir freuen uns auf Dich!**